



MVP | PERFORMANCE
ACHAT



Optimisation des Coûts Flash (Cost Killing)

Nous réalisons des économies rapides de vos dépenses où nous nous rémunérons uniquement sur les économies générées (rémunération au success fees) dans le cadre d'un partenariat Win/Win.

Nous analysons et réduisons vos coûts de manière immédiate lors de notre intervention qui se décline en **5** étapes :

- Une cartographie des dépenses des familles confiées.
- Une analyse fine des contrats et des prix payés.
- L'identification des leviers d'optimisation et la mise en place d'une stratégie achat adaptée aux spécificités de vos familles et vos contraintes.
- Une mise en place de solutions adaptées visant à optimiser vos coûts.
- Un suivi de vos équipes pendant 12 mois.

Réalisation des économies identifiées :

- 1. Validation des scénarii proposés :** en amont, MVP propose les différents scénarii possible des économies réalisables pour l'ensemble des familles achats confiées tandis qu'en aval vous validez les processus de mise en œuvre des préconisations présentées.
- 2. Validation des échantillons :** une fois le scénario validé, vous effectuez les tests des échantillons reçus de la part des fournisseurs et orientez vos décisions en fonction des résultats techniques et logistiques obtenus.
- 3. Validation des contrats :** lorsque les tests sont conclus et validés, MVP vous accompagne dans la contractualisation des fournisseurs retenus. Une remise des nouveaux prix négociés et des avantages supplémentaires sont stipulées en annexe des contrats afin de vous faire bénéficier des réductions immédiates et durables.



Diagnostic et Mise en place d'Organisation Achat

Nous réalisons un diagnostic afin d'identifier et orienter vos décisions vers la mise en place d'une organisation achat répondant aux besoins de votre activité.

Le diagnostic : Nous analysons votre processus d'achat afin de vous faire partager toute la valeur ajoutée de nos méthodologies et expertises. Ce diagnostic orienté vers l'étude de votre maturité achat et la mise en place d'une organisation achat performante se décline en **5** phases :

- Un Diagnostic achat complet de l'existant (Organisation, outil, process...)
- Une cartographie complète des dépenses et des processus achat
- Un benchmark des meilleures pratiques achats de votre secteur d'activité
- Une palette de préconisations dédiées à votre future organisation achat
- Accompagnement et déploiement opérationnel

L'Accompagnement et déploiement opérationnel se décline en 4 étapes :

- 1. Déploiement des pistes d'optimisation par famille :** nous vous accompagnons sur l'ensemble des étapes jusqu'à la mise en oeuvre effective des solutions.
- 2. Mise en place des indicateurs de performance :** le tableau de bord achats synthétise les éléments du pilotage de ses actions selon les objectifs assignés.
- 3. Implémentation de l'organisation achat cible :** préparer le plan de mise en oeuvre de la nouvelle organisation achat et mobiliser les clients internes.
- 4. Transfert de compétences :** le déploiement en mode collaboratif assure une réelle évolution de la maturité achat.



Accompagnement Achat

Nos équipes d'experts vous accompagnent sur l'ensemble de vos problématiques achats, à travers un accompagnement stratégique et opérationnel sur les métiers suivants :

- 1. Les Achats projet :** déploiements de nos experts au sein de vos équipes de travail sur un temps précis - accompagnement sur vos achats projets - investissements ou Redesign to Cost...
- 2. L'aide au recrutement Achat :** analyse du besoin - détermination de la fiche de poste - recherche du profil adéquat via notre réseau - organisation d'entretien - retour d'une grille de notation avec nos recommandations - assistance sur 3 mois suite à la prise de poste du candidat retenu.
- 3. L'implémentation de procédures et outils** basée sur les « best-practices » achat par secteur d'activité, national ou international, grâce à nos experts et à nos missions réalisées à travers le monde.
- 4. L'analyse et la mise en place de contrat et d'outil juridique achat.**
- 5. Le coaching des directions générales, financières et achats :** accompagnement dans le processus décisionnel lié aux achats par la définition de la stratégie achat globale, sa mise en place opérationnelle ainsi que l'organisation et le pilotage des programmes d'optimisations des coûts.



Formation en Achat

Nous proposons, à travers un outil développé en interne, une analyse détaillée de vos besoins en formation ainsi qu'un diagnostic complet de votre maturité achat.

Des programmes de formation généraliste, comme sur-mesure, vous seront proposés et adaptés à vos besoins actuels et futurs, à travers **3** axes :

- 1. Fondamentaux achats :** un programme complet indispensable à maîtriser pour toute personne travaillant dans le cycle achat, depuis l'analyse du besoin jusqu'au pilotage de la performance avec la mise en place d'indicateurs.
- 2. Formations personnalisées :** un plan de formation personnalisé, bâti conjointement, répondant à une problématique ou un besoin précis.
- 3. Formations métiers :** vous maîtrisez les fondamentaux, mais votre expérience dans l'optimisation de famille achat spécifique est incomplète (Energie-Téléphonie-Transport-Emballage...).

Deux configurations possibles :

- **Formations inter-entreprises :** une formation idéale afin d'échanger et de mutualiser les expériences acquises avec les entreprises du même secteur d'activité.
- **Formation intra-entreprise :** une formation directement réalisée au sein de vos locaux, uniquement avec vos équipes actives au sein du processus achat.

Les formations MVP Performance Achat se distinguent par la qualité de nos intervenants, qui sont tous **des experts en achat**, mais aussi par **un transfert de compétences** basé sur la pratique et des jeux de simulation, tirés de cas réels rencontrés lors de nos missions à l'étranger ainsi que sur le Royaume.

INTELLIGENT BUYING
www.mvp-performanceachat.com

Tel : +212 522 641 370 | contact@mvp-performanceachat.com
43, Boulevard d'Anfa 20000 Casablanca - Maroc